



高格 VE 产品概略介绍

（含价值和亮点）

浙江高格软件股份有限公司

版权所有©2008 - 2010， 浙江高格软件股份有限公司。保留所有权力。

警告:本文档包含的所有内容是浙江高格软件股份有限公司(以下称高格软件)的财产,受到著作权法和国际公约的保护。未得到高格软件的书面许可,不能以任何方式(电子的或机械的,包括影印)翻印或转载本文档的任何部分。

本文档并不代表对供应商或其代理的承诺,浙江高格可在不作任何声明的情况下对本文档内容进行修改。

 是浙江高格软件股份有限公司的商标。

本文档中提到的其它公司及其产品的商标所有权属于该商标的拥有者。

浙江高格软件股份有限公司

中国·宁波市鄞县大道东段1229号鄞州商会大厦南楼11F

邮政编码: 315000

电话: +86-574- 27726788

传真: +86-574- 27726668

网址: <http://www.anyv.com>

电子信箱: zhush@anyv.com

技术支持电子信箱:

欢迎您的任何建议和意见。

编辑组成员

总编:

主编:

编辑: 朱曙晖

校对:

审核:

目 录

目 录.....	4
1. 什么是高格 VE.....	6
2. 高格 VE 的产品价值.....	6
2.1 二十多年的行业经验，产品成熟.....	6
2.2 基于同一平台的完整产品线，平滑升级.....	6
2.3 全面覆盖企业管理的 10 大环节.....	7
2.4 管理更简单：贴心的功能设置，全面的业务跟踪.....	8
2.5 强大的进销存业务模型.....	8
2.6 适合中小企业的生产管理.....	9
2.7 部门协作、效率倍增.....	10
2.8 低投入、高产出.....	10
3. 高格 VE 的产品亮点.....	11
3.1 抛转关系图——业务的前因后果一目了然.....	11
3.2 有了成本数量重整，从此告别数据不一致.....	12
3.3 销售订单的跟踪不再难，部门协同不再是问题.....	12
3.4 大量的数据分析，您能一眼看出问题在哪儿.....	13
3.5 收货/出货时自动生成应收应付，方便、灵活.....	14
3.6 单据保存时凭证自动生成和更新.....	14
3.7 一张报表，账款/收付/发票尽在掌握.....	15
3.8 产品入库时就清楚哪几个订单可以出货了.....	16
3.9 每个产品、客户、供应商支持单独设立会计科目.....	17
3.10 支持录入客户和供应商的产品代码/品名并关联.....	18
3.11 安全存量提醒、面向库存采购.....	18
3.12 支持销售订单直接按 BOM 转采购单、转工单.....	20
3.13 支持采购费用和销售费用自动入账.....	21
3.14 适合小型企业的组装拆卸功能.....	21
3.15 销售订单和销售出货支持唛头设置.....	22

1. 什么是高格 VE

VE — Very Easy 让管理真正容易

高格 VE 是高格 ERP 系列软件中面向低端企业用户的一款产品，属于高格产品线的入门级产品，适合小型企业或初次使用管理软件的中型企业。

高格 VE 对小型企业的业务流程把握清晰，管控合理但不繁杂，尤其对小型制造类企业，同比优势明显。

高格 VE 产品的主要特点：

- 针对有一定规模的小型市场，专为广大的小型工商企业设计。
- 以“简单、快速、有效，帮助企业实现管理信息化”为理念设计。
- 适合大多数小型企业、功能够用、操作方便、适度灵活
- 帮企业理清钱物数量、变化数量为基本出发点，帮助企业**精确掌握，稳健发展**。
- 整合业务流程中必需部分，帮助小型企业迈向规划化、规模化。

2. 高格 VE 的产品价值

2.1 二十多年的行业经验，产品成熟

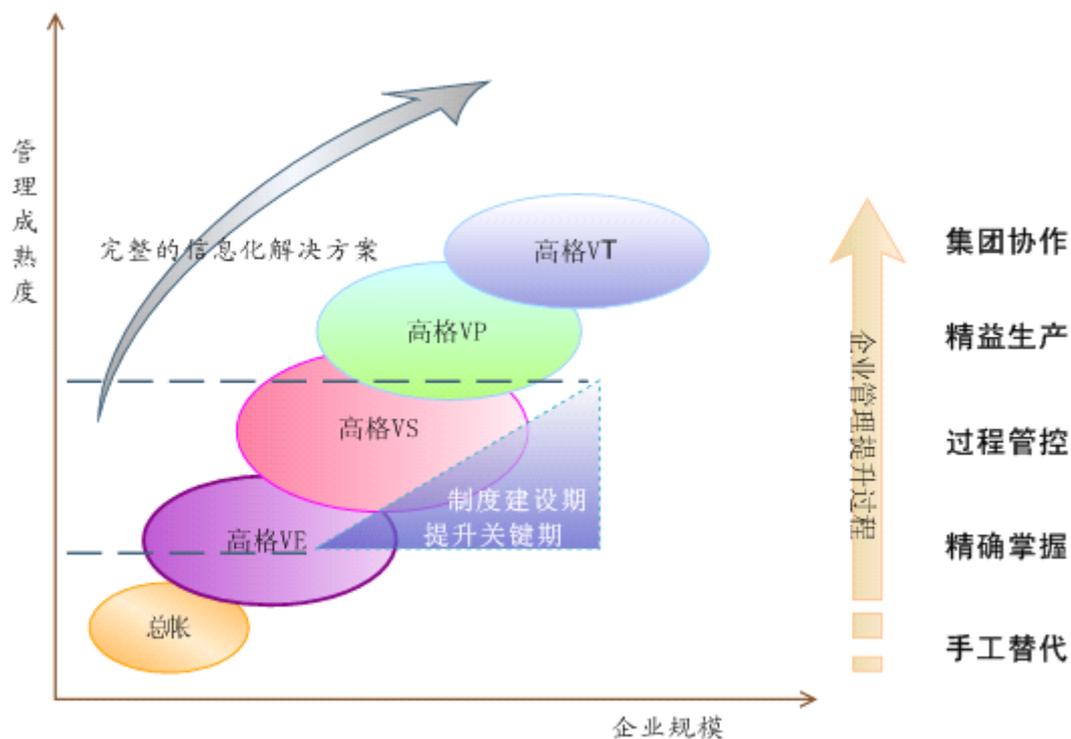
高格软件来自信息化水平很高的台湾地区，二十多年的行业经验，数万家客户的智慧结晶，打造出适合中小企业的产品化管理软件：高格 VE，产品稳定性、管理规范性、使用便捷性方面都走在了国产管理软件的前列。

高格所有产品线界面风格一致，操作方式一致，数据兼容性好。

对企业来说，没有最好 ERP，只有最适合的 ERP。

2.2 基于同一平台的完整产品线，平滑升级

高格 VE、VS、VP、VT 都是基于同一 ERP 平台研发，伴随企业的发展可平滑升级至高版本，完全保留客户的生产经营数据，免除系统切换的实施痛苦，解决公司未来几年发展的后顾之忧。



2.3 全面覆盖企业管理的10大环节

高格 VE 提供了销售管理、采购管理、库存管理、生产管理、应收应付管理、总帐管理、出纳管理、固定资产管理、工资管理，覆盖企业管理的方方面面，适用、便捷的功能串联起企业的全部业务，您需要的，我们都已为您准备好。



2.4 管理更简单：贴心的功能设置，全面的业务跟踪

高格 VE 设置了大量的业务数据一览表，只需一张表就可以跟踪所有发生的业务及后续关联业务，只需一个查询就能明了企业的业务状况。

高格 VE 的核心价值，在于让老板和每个使用人员时刻清楚自己的业务处于什么状态，处理了多少还剩多少，能否按期达成，国内很多 ERP 软件达不到这个标准，只起到替代手工记账的作用，对跨部门的业务完全无法跟踪，无法提升企业工作效率和管理水平。

2.5 强大的进销存业务模型

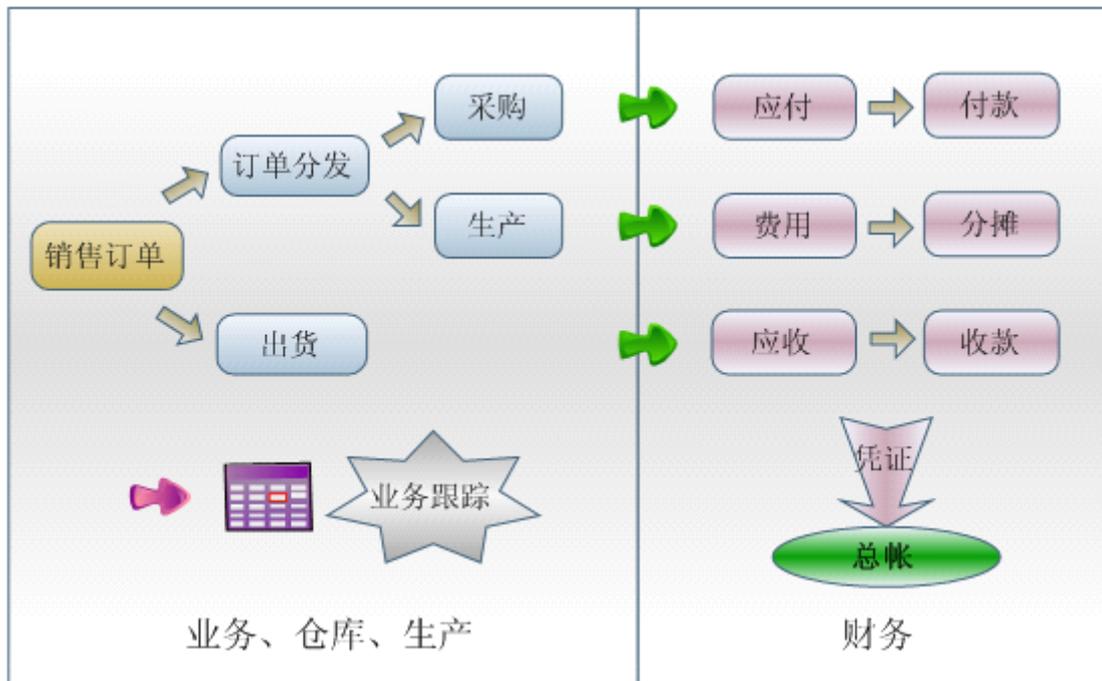
一个合格的进销存业务模型，必须满足几个要求：

1. 进销存流程符合实际业务过程
2. 处理简单、适用
3. 有一定的管控或提醒

高格 VE 在符合上述要求的同时，从客户使用角度出发，不断完善功能，改进用户体验，设计出强大的进销存业务模型，使企业信息化管理第一步迈的好、迈的快。

高格 VE 的特有优势：

1. 切合客户实际的功能组合，完善的跟踪分析
2. 业务间直接抛转，通过销售订单串接全部业务过程。
3. 支持订单分批出货/收货，支持数量管控；
4. 收货/出货/退货即时生成账款和凭证，真实反映业务状况；
5. 订单需求分发功能帮您准确的进行采购和生产排单。

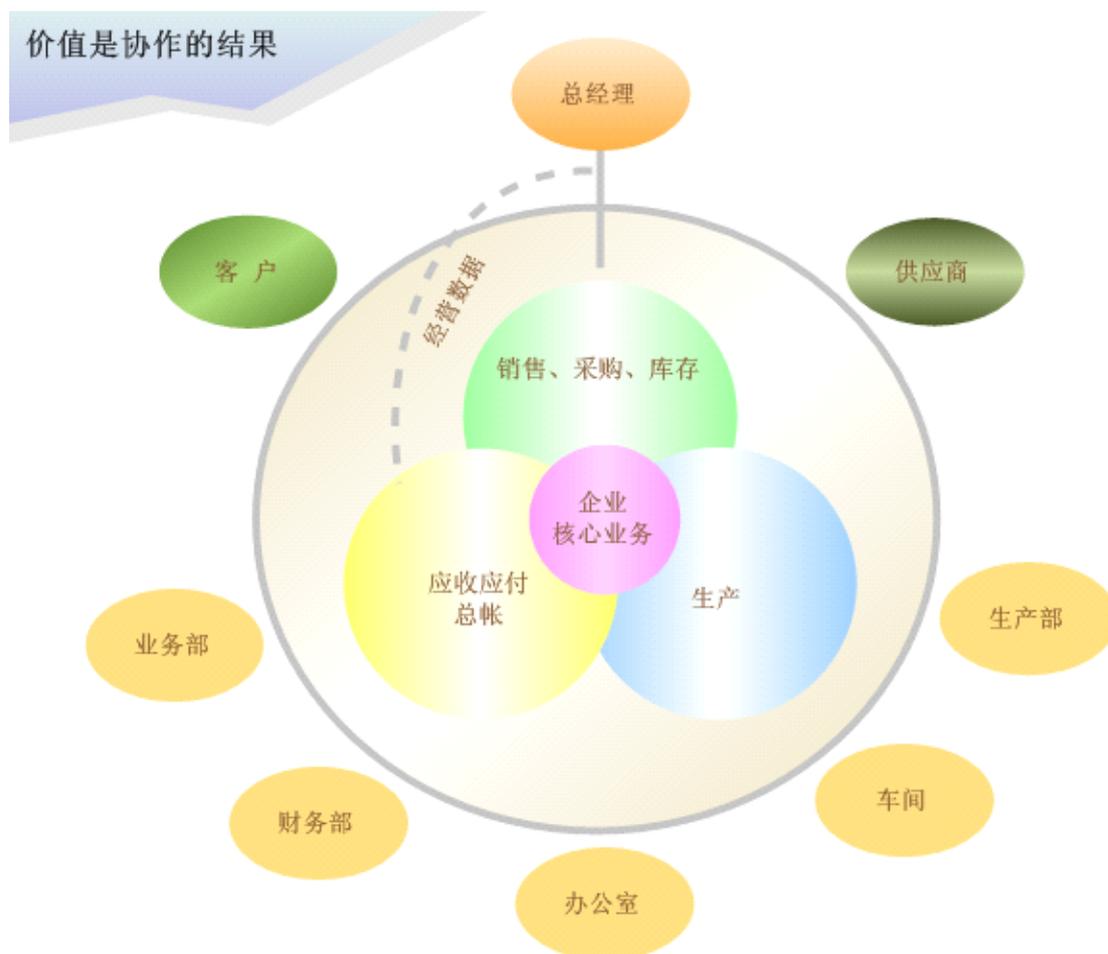


2.6 适合中小企业的生产管理

高格 VE 包含简易生产管理模块，提供了产品 BOM 及简易生产管理流程，能够适用于生产型企业。

高格 VE 生产管理包括完整的厂内工单、委外工单、领料、退料入库及成本分摊、用料明细、工单成本计算等，支持按 BOM 展开进行领料、支持按工单领料、入库等，便于按单跟踪生产进度、考察交货能力、工单成本考核等，满足企业对生产的实际管理要求。

2.7 部门协作、效率倍增



2.8 低投入、高产出

高格 VE 产品价格在同类软件中属于中等，客户以相对较少的投入，即可获得业务管理效能的提升。高格 VE 作为企业管理提升的载体，通过提升员工业务处理效率和跨部门协作效率、减少业务提前期、增加出货及时率等方式，帮您理清业务管理思路，完成企业的管理提升。

3. 高格 VE 的产品亮点

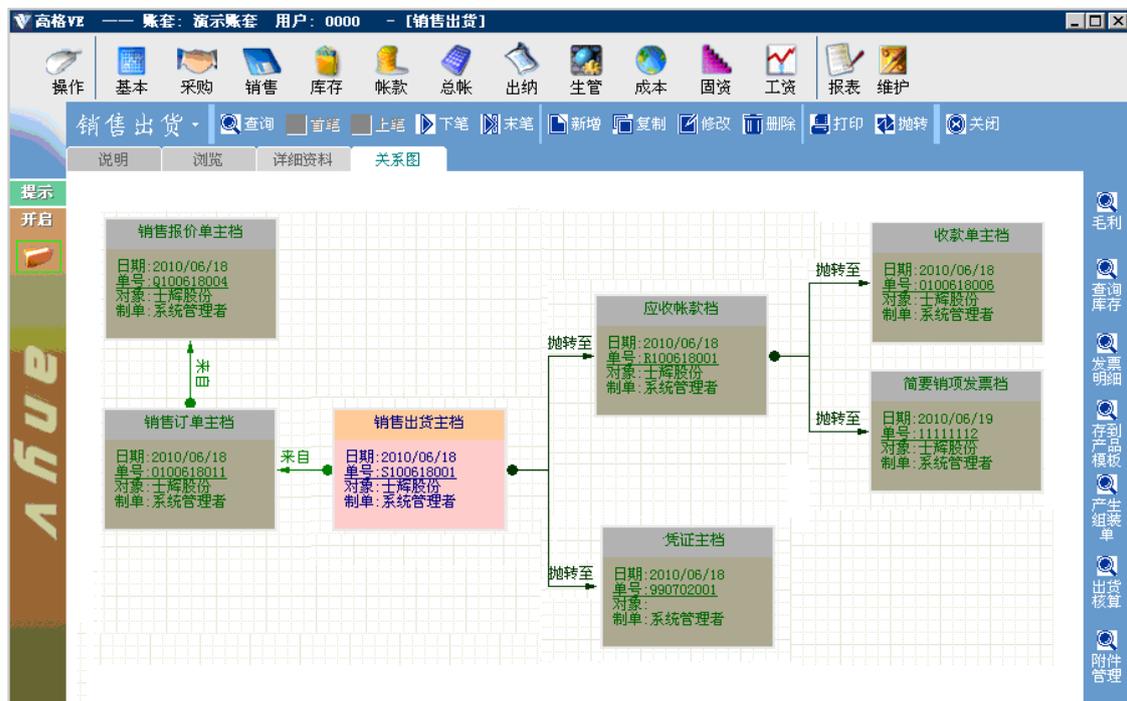
3.1 抛转关系图——业务的前因后果一目了然

ERP 强调流程，严格按照规定的流程进行业务处理，保证业务处理的规范性和连贯性，因此，业务之间的关联非常密切，如何让客户方便地处理关联业务是 ERP 软件必须做的。如销售订单已完成，需要处理后续的出货环节，怎么样让用户方便快捷的处理该笔出货？后续如何方便的查看该笔业务的前后关联呢？

高格 VE 产品提供了其他 ERP 产品都没有的功能帮助客户更好的办理和查询业务办理流程，分别是业务的【抛转】和【抛转关系图】。

其中，【抛转】可以转入前一业务单据自动生成当前单据，也可以将当前单据数据转出到后续业务单据，整个过程不需要人为干预，用户不进行任何录入就可以做好单据，方便、快捷，不容易出错。

【抛转关系图】是对业务间【抛转】的可视化呈现。【抛转关系图】显示了该项业务的前因后果，各业务间的关系一目了然。可以直接点击图中的单据号进入相关单据，节省查找时间，大大提升业务处理效率，用户操作 ERP 不再枯燥乏味。下图是一张销售出货单的抛转关系图。



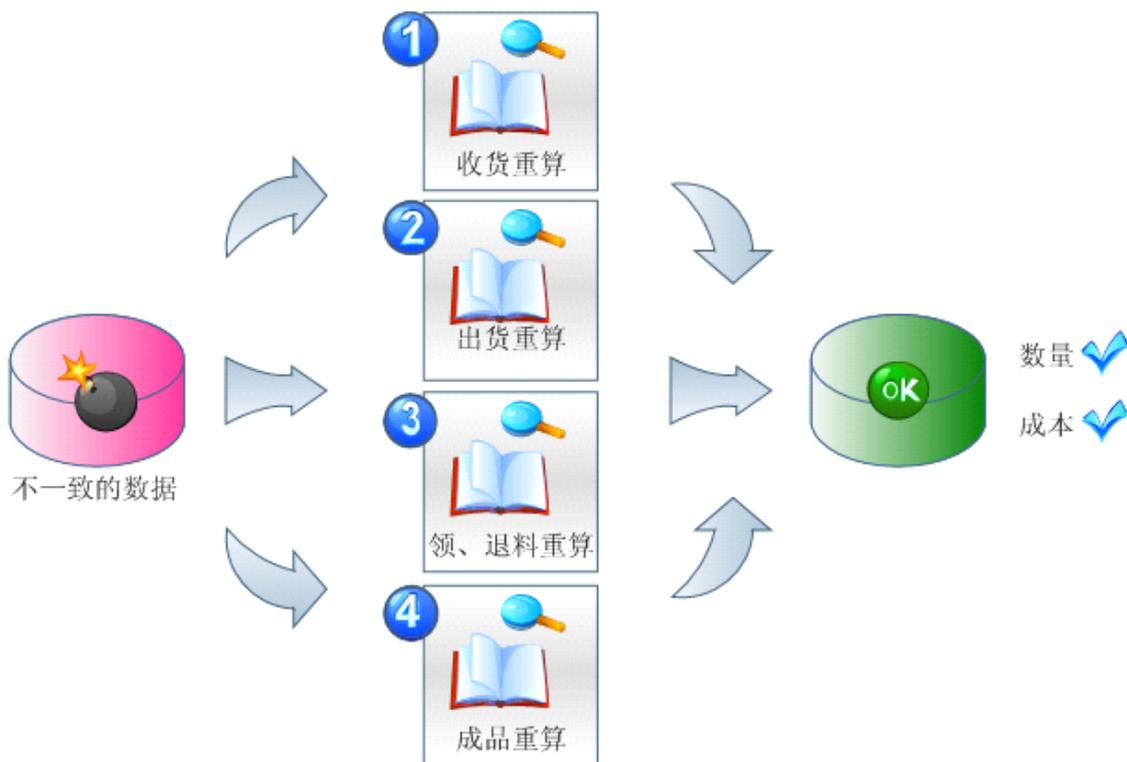
业务间直接抛转，业务关联可视化呈现

3.2 有了成本数量重整，从此告别数据不一致

ERP 数据关联多，数据必须保持一致性，正常使用没有任何问题，遇到突然断电、硬件故障等突发情况造成数据错误或冲突怎么解决？为什么国内软件不能让客户用好移动平均成本计算方式？

高格 VE 针对企业实际需要，独家提供【成本数量重整】功能，当你先出库再入库时，或当你怀疑数据破坏时，请拿起我们为您提供的神秘利器，为您的日常工作保驾护航。

完善的数量和价格重算机制，国内首创。



3.3 销售订单的跟踪不再难，部门协同不再是问题

销售人员将订单后录入到系统中，怎么跟踪这个单据的后续情况，怎么知道能不能按期出货？企业老板接到客户电话，询问某个订单现在做的怎么样，能不能先交一部分货？由于是从签订订单到出货结算，是多个部门协作的结果，协作效率决定了交期准确性、决定了客户对你的评级、决定了你的库存控制及提前采购期等，如何避免各部门间相互扯皮，这是很

多企业面临的实际问题，高格 VE 提供了完善的跟踪机制、必须数据的共享机制和权限控制机制，帮你彻底解决日常业务的跟踪和裁判工作。

针对上述问题，高格 VE 的销售订单一览表不仅可以跟踪订单数量、出货数量，还能跟踪到订单产品的工单数量、成品入库数量；不仅可以跟踪某一家客户的订单，也可以跟踪某一产品的所有订单状况；不仅可以跟踪未出货的订单，还可以自动给你列出部分出货、全部出货、超量出货、有退货等各种现实存在的状况，企业管理者不再为能否及时交货而担忧，因为我们为你准备好了贴心的数据，让您从此告别听取‘我估计...’开头的汇报，不再在回复客户电话时以‘我尽量’开头，而是告诉客户，您的订单某月某日安排的生产，有多少成品已经入库以及有多少已经发货了。

销售订单一览表 · 查询 清空条件 关闭

单据日期始 2010/01/04 产品名称 产品编号 销售订单 对方单号
 单据日期止 2010/11/04 交期 / / 至 / / 客户简称 出货状况 出过货但未出完

客户简称 △

销售订单号	产品编号	产品名称	订单数量	已出货数	退货数量	工单数量	生产入库数	下单日期	交期	对方单号	产品描述	备注
客户简称：特利股份 合计												
客户简称：诺盛有限 合计												
0100619009	CPD-CDRW-0001	烧录器CRW-8432A	100	99	1			2010/06/19	2010/06/19			
0100619009	CPD-CDRW-0005	烧录器Sony CRX140E-B	100	99	1			2010/06/19	2010/06/19			
0100619009	CPD-CDRW-0006	烧录器Sony CRX145S-B	100	99	1			2010/06/19	2010/06/19			
			310.00	306.00	4.00	0.00	0.00					

出货时间	出货数量	退货数量	单号	工单号	工单数量	工单日期	工单类型	日期	入库单号	入库数量	仓库
2010/06/19	100		1 S100619003								

3.4 大量的数据分析，您能一眼看出问题在哪儿

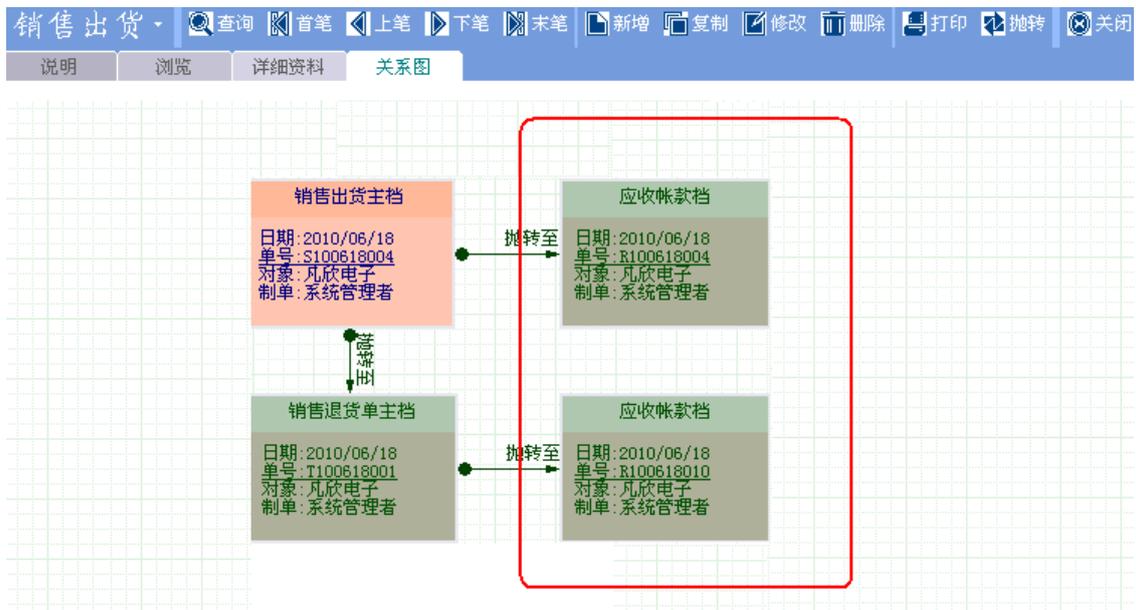
任意时间点的库存数量和库存金额都能查阅，经营者可以比较不同时期库存的实际情况，分析库存变化的原因。

高格 VE 能给客户提供任意时段产品售价的变化情况、任意时段采购价格情况、任意时段各种产品入库和出库的比较和结存数据，让企业管理人员及时发现和总结存在的经营或管理问题，给企业决策者最有用的数据支持。

3.5 收货/出货时自动生成应收应付, 方便、灵活

高格 VE 采购收货时自动产生应付账款；销售出货时，自动产生应收账款。退货也支持同步产生反向账款。企业应收应付规范，收付接口唯一。

- 出货单或收货单自动生成供应商和客户账款
- 可以手工录入应收应付账款单，用于处理办公用品、固定资产、零星费用等。
- 账款到期提示、汇总跟踪，简洁明了。



3.6 单据保存时凭证自动生成和更新

高格 VE 在单据保存时，都能够生成凭证(对于有凭证的业务而言)，财务部门不需要每个月底到处拿数据，人力支出减少，协调较少，管理变得简单，同时也避免了人工操作可能产生的错误。

在参数中设置好相关科目，单据保存时，勾选【生成凭证】，系统将自动产品相关凭证，如果单据是修改后保存的，系统自动对未过帐的凭证进行更新，保证数据的统一性，不需要去总帐模块手工修改凭证信息。

采购退货 - 抛转 存档 取消 关闭

说明 浏览 详细资料

日期	2010/06/18	供应商简称	信贺股份	币种汇率	RMB	1.00
单号	Q100618001	联络电话	(02)2678-4550	退出仓库	0000	不分仓库
供应商代码	A-0006	联络人	简先生	采购员	8001	傅淑燕
项目代码		项目名称		付款厂商	A-0006	信贺股份

生成凭证 立即打印

明细资料 (1) 凭证资料 (2) 备注 (3) 加减项明细 (4) 条文 (5) 付现明细 (6)

序号	产品代码	品名	规格	仓库代码	单位	单位名称	数量	单价	金额	含税单价
1	CFE-SOUND-0003	启亨呛红椒 64 A3D Pro2声效卡	PCI	0000	002	片	10.00	10.00	100.00	11.7

现有库存 全部仓库 185

发票类型	增值税	数量合计	10.00	金额合计	100.00
帐款日期	2010/06/18	制单	系统管理者	税额	17.00
预付款日	2010/07/10	覆核 >>		加减项	0.00
附注				总计	117.00

3.7 一张报表，账款/收付/发票尽在掌握

高格 VE 提供了【应收应付动态统计表】，可以按年度、月份统计每个供应商、每个客户的月度业务情况并汇总显示，其中应收汇总项包括应收金额、已收金额、已开票额、未收金额(欠款)、未开票额(欠发票)，应付汇总也类似。

应收应付动态统计表 - 查询 关闭

详细资料

年度选择 2010 月统计截至 月底 统计方式 按权责发生日期统计

应收账款报表 (1) 应付账款报表 (2)

序号	客户简称	项目	期初余额	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	期间合计	期末余额	
1	一般客户	应收账款							5000	62035740						62040740	62040740	
		已收账款																
		已开票额																
		未收账款							5000	62035740							62040740	62040740
2	仟远股份	未开票额							5000	62035740						62040740	62040740	
		应收账款							999210							999210	999210	
		已收账款							999210							999210	999210	
		已开票额							175500							175500	175500	
3	凡欣电子	未收账款							823710							823710	823710	
		未开票额							101886							101886	101886	
		应收账款							99500							99500	99500	
		已收账款							92527.51							92527.51	92527.51	
4	特利股份	未收账款							2386							2386	2386	
		未开票额							9358.49							9358.49	9358.49	
		应收账款							11118							11118	11118	
		已收账款							12000							12000	12000	
5	士辉股份	已开票额							11066.53							11066.53	11066.53	
		未收账款							-882							-882	-882	
		未开票额							51.47							51.47	51.47	
		应收账款							68500							68500	68500	

3.8 产品入库时就清楚哪几个订单可以出货了

产品入库（生产类企业的生产入库或商贸企业的采购成品入库）时，如果立即就知道哪些销售订单需要这批货，工作效率定会大幅提升。

浙江高格软件股份有限公司
受订未出表(产品分组)

客户编号: A-0001 ~ Z-0013
日期范围: 2010/06/18 ~ 2010/08/25

页 次: 2
打印日期: 2010/11/10

产品: ATA-ACERV-750 (ACER V750)							
客户简称	销售单号	单据日期	单位	订购数量	已出数量	未出数量	预出日期
凡欣电子 (B-0002)	0100618006	2010/06/18	PCS	2.00	0.00	2.00	2010/06/18
特利股份 (B-0003)	0100625001	2010/06/25	PCS	1.00	0.00	1.00	2010/07/25
TARSAM TRADING EST. (Z-0013)	010071400123	2010/07/14	PCS	1.00	0.00	1.00	2010/07/14
一般客户 (A-0001)	0100726001	2010/07/26	PCS	1.00	0.00	1.00	2010/07/26
仟远股份 (B-0001)	0100727001	2010/07/27	PCS	500.00	0.00	500.00	2010/07/27
本产品合计:				505.00	0.00	505.00	

图：未出明细（按订单列出）

浙江高格软件股份有限公司
销售订单出货按产品汇总表

产品范围: ATA-ACERV-750~TS-8654A
统计时段: 2010/06/18~2010/08/25

客户范围: A-0001~Z-0013

页 次: 1
打印日期: 2010/11/10

产品编号: ATA-ACERV-750 产品品名: ACER V750					
客户编号	客户简称	单位	订单数量	已出数量	未出数量
A-0001	一般客户	PCS	1.00	0.00	1.00
B-0001	仟远股份	PCS	500.00	0.00	500.00
B-0002	凡欣电子	PCS	2.00	0.00	2.00
B-0003	特利股份	PCS	1.00	0.00	1.00
Z-0013	TARSAM TRADING EST.	PCS	1.00	0.00	1.00
合计			505.00	0.00	505.00

产品编号: ATA-ACERV-750-B 产品品名: ACER V750靛蓝					
客户编号	客户简称	单位	订单数量	已出数量	未出数量
A-0001	一般客户	PCS	1.00	0.00	1.00
B-0002	凡欣电子	PCS	2.00	0.00	2.00
B-0003	特利股份	PCS	1.00	0.00	1.00
Z-0013	TARSAM TRADING EST.	PCS	2.00	0.00	2.00
合计			6.00	0.00	6.00

图：未出明细（多订单按客户和产品汇总）

3.9 每个产品、客户、供应商支持单独设立会计科目

有些企业要求部分产品单独设置科目，便于分析、核算；同样的要求也存在于客户和供应商的科目设置。国内同类软件极少能提供该功能，高格 VE 根据客户需要，提供了多个优先级的会计科目设置方式，库存参数中可以设置各类业务统一的会计科目，也提供在产品、客户和供应商中单独指定科目。系统会优先使用单独指定的科目，未指定时，使用库存参数的统一设置。



图：可指定某个产品使用的科目



图：可指定某个客户使用的科目

3.10 支持录入客户和供应商的产品代码/品名并关联

同一个产品(或原材料), 客户方或供应商的叫法可能不一样, 产品代码也不统一, 因此, ERP 的产品资料中需要纳入客户和供应商的产品信息, 采购时可以按供应商代码/品名制单和打单, 销售时可以按客户方代码和品名制单和打单, 即方便自己, 也方便对方, 减少双方出错的几率和交流成本, 提升工作效率。

客户产品资料设定 - 查询 首笔 上笔 下笔 末笔 新增 复制

浏览 明细资料

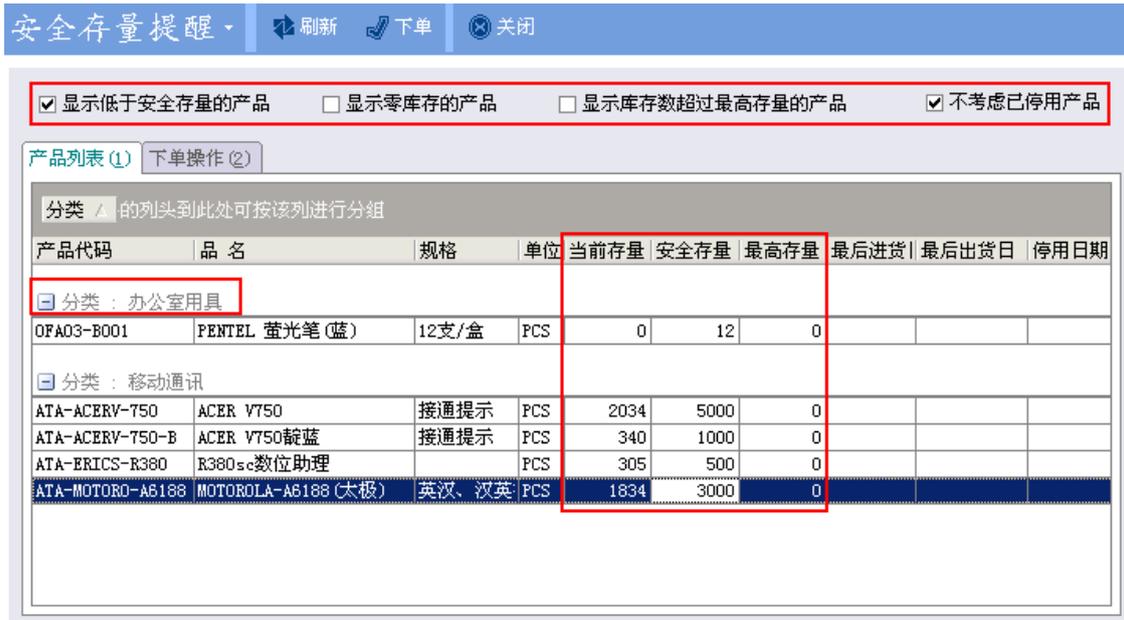
客户代码	B-0001	客户简称	仟远股份
产品代码	ATA-MOTORO-A6188 ...	产品品名	MOTOROLA-A6188 (太极)
客户产品代码	A6188	客户产品品名	A6188手机
销售折扣	100.00 %		
期初借出数量	0.00	现有借出数量	0.00
期初借出金额	0	现有借出金额	0
期初受订未出	0.00	现有受订未出	0.00
Packing单位	001 ... PCS		
Packing换算	1.00 PCS		
Packing净重	0 KGS	最近报价资料	2010/06/18 RMB ... 12,820.51
Packing毛重	0 KGS	最近订购资料	...
Packing材积	0.00 CFT	最近销售资料	...

说 明

3.11 安全存量提醒、面向库存采购

小企业生产、采购和销售等业务行为的计划性不强, 零散订单较多, 订单品种多且需求不固定, 造成采购和生产很难进行预先计划, 这时保证常用原材料的库存存在一个安全的水平, 确保企业不停工待料就非常重要, 针对这类问题, 高格 VE 专门提供了‘安全存量提醒’功能, 软件启动时自动跳出, 存量不足的原材料和畅销产品数量一目了然, 对后续的采购行为和生产安排有决定性意义。

另外, 高格 VE 也能对超过‘最高存量’的物料进行提醒, 企业不仅可以做到不断料, 还能做到尽可能少的占用资金。



图：安全存量提醒

库存量不足时，怎么才能快速完成采购？

传统软件的做法是让操作人员记下存量不足的物料，再手工逐笔录入采购单，不仅麻烦，还容易出错。

高格 VE 在‘安全存量提醒’功能中集成了‘下单’功能，列出不足产品清单，并自动带出每个产品的默认供应商和上次采购价，自动计算补足安全库存所需数量，采购人员甚至可以不做任何工作就能完成采购下单。



图：面向库存采购

3.12 支持销售订单直接按 BOM 转采购单、转工单

小型企业的业务流程大多比较简单，承接销售订单的同时，企业内部已经初步确认了是否能够按期交货，这种情况下，用户要能够将销售订单直接生成采购单和工单，无需经过其他环节，因此，帮助企业快速、有效地处理从接单到生产的业务流程，是小型企业管理软件所必需的，遗憾的是，国内提供此类功能的同类软件只有高格 VE。

高格 VE 提供了‘订单需求分发’功能，目的是辅助客户快速处理销售订单后续的采购和生产业务，既可以直接生成成品采购订单和生产工单，也可以按产品 BOM 展开，生成原材料采购单，一个界面完成全部工作，简单而又实用。



图：订单中的产品加入到分发



图：分发成工单和原材料采购订单

3.13 支持采购费用和销售费用自动入账

企业在采购和销售过程中，伴随着采购和销售费用产生，这类业务发生时费用一并发生，因此，需要将费用记录到这笔业务中，‘凡走过必留下痕迹’，这也是企业管理标准化的重要特征(ISO 要求)。

高格 VE 采购收货和销售出货功能中使用‘加减项’记录单据发生时同步产生的费用，对于需要对方承担的费用录入到‘记账加减项’，并与产品金额一起计入账款金额；发生的费用由我方承担时录入到‘不记账加减项’，不会计入账款。月末财务人员汇总‘加减项’并进行后续处置（分摊或转成费用）。

采购收货 · 抛转 存档 取消 关闭

说明 浏览 详细资料

日期	2010/11/10	币种汇率	RMB	1.00	项目代码	
单号	P101110001	进货仓库	0000	不分仓库	采购员	8001 傅淑燕
供应商代码	A-0008	联系电话	(02)8982-5110	付款厂商	A-0008 凡欣电子	
供应商简称	凡欣电子	联络人	林信民	<input checked="" type="checkbox"/> 生成凭证	<input type="checkbox"/> 立即打印	

明细资料 (1) 凭证资料 (2) 备注 (3) 加减项明细 (4) 条文 (5)

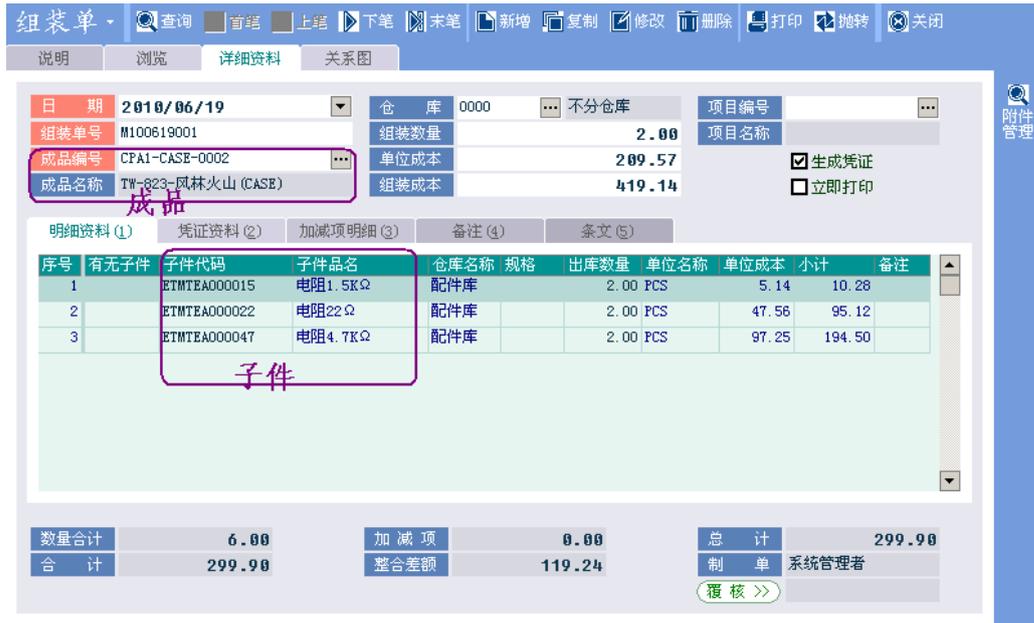
不计帐部分 (只作为管理上的记录,生成帐款和凭证时不计入)					
加减项代号	加减项名称	金额	币种	汇率	备注

计帐部分 (生成帐款和凭证时将加入本表数据)					
加减项代号	加减项名称	科目编号	科目名称	金额	备注
0000	运费	5501	营业费用	100.00	

发票类型	增值税	帐款日期	2010/11/10	数量合计	3.00
发票日期	2010/11/10	预付款日	2010/12/10	金额合计	600.00
发票编号	0000	制单	系统管理者	税额	102.00
附注		覆核 >>		记账加减项	100.00
				总计	802.00

3.14 适合小型企业的组装拆卸功能

针对简单装配类的企业，一般不需要使用生产管理模块，高格 VE 为此专门设计了原材料直接组装为成品的组装功能，以及成品拆解为原材料的拆卸功能。这两项功能一次处理完生成过程的领料、入库、费用分摊功能，既能保证库存数据正确，也能确保库存成本准确，大大简化装配/包装类企业的管理流程。



3.15 销售订单和销售出货支持唛头设置

唛头在企业使用比较多，特别是有出口型产品的企业，必须在订单或出货单中记录唛头，但国内软件一般都不支持唛头，高格 VE 在 10 年前就已经支持对唛头的处理，满足这类客户的实际业务需要。



图：唛头的维护

